

Cel

Poniższy dokument zawiera kluczowe informacje o danym produkcie inwestycyjnym. Nie jest to materiał marketingowy. Udzielenie tych informacji jest wymagane prawem, aby pomóc Państwu w zrozumieniu charakteru tego produktu inwestycyjnego oraz ryzyka, kosztów, potencjalnych zysków i strat z nim związanych, a także pomóc Państwu w porównywaniu go z innymi produktami.

Produkt

Nazwa produktu	Obligacje strukturyzowane powiązane z koszykiem funduszy: Alior Konserwatywny, PZU FIO Papierów Dłużnych POLONEZ, Fidelity Funds Strategic Bond Fund A (Acc) in USD na 2,5 roku
Identyfikatory produktu	ISIN: XS3320899860 Valor: 155923168
Nazwa twórcy	Goldman Sachs International, część The Goldman Sachs Group, Inc. (więcej informacji na http://www.gspriips.eu lub pod numerem +3511234567890)
Organ właściwy	Polish Financial Supervision Authority jest odpowiedzialna za nadzór nad Goldman Sachs International w odniesieniu do niniejszego Dokumentu Zawierającego Kluczowe Informacje.
Data dokumentu	26 maja 2026 r. 15:34:59 czasu lokalnego w Warszawie

Mają Państwo zamiar kupić produkt, którego mechanizm działania nie jest prosty i który może być trudny w zrozumieniu.

Go to za produkt?

Rodzaj	Produkt jest nieoprocentowanym instrumentem dłużnym w formie obligacji emitowanych na podstawie przepisów prawa angielskiego. Zobowiązania płatnicze twórcy produktu są gwarantowane przez The Goldman Sachs Group, Inc.
Termin	Produkt ma określony czas do daty wykupu i zapadnie w dniu 9 stycznia 2029 r.
Cele	Produkt zapewnia potencjał wzrostu kapitału i nie wypłaca odsetek. Kwota, którą otrzymają Państwo na koniec okresu trwania produktu nie jest pewna i zależy od wyniku koszyka. Produkt jest instrumentem terminowym, z terminem zapadalności kończącym się 9 stycznia 2029 r. Każda obligacja ma kwotę obliczeniową 100 PLN. Cena emisyjna wynosi 100%. Produkt będzie notowany na Warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych. Okres subskrypcji trwa od 2 czerwca 2026 r. do 30 czerwca 2026 r. Data emisji to 8 lipca 2026 r.

Płatność w terminie zapadalności:

W dniu 9 stycznia 2029 r. za każdą posiadaną obligację otrzymają Państwo (i) kwotę 104 PLN oraz (ii) 117,00 PLN pomnożone przez wynik koszyka. Jeśli jednak kwota ta przekroczy 121,55 PLN, otrzymają Państwo tylko 121,55 PLN (maksymalna wypłata), a jeśli będzie niższa niż 104,00 PLN, otrzymają Państwo 104,00 PLN (minimalna wypłata).

Wyniki koszyka są obliczane poprzez zsumowanie ważonych wyników składników koszyka. Ważone wyniki składników koszyka są obliczane poprzez pomnożenie wagi składnika koszyka przez jego wynik. Waga każdego składnika koszyka wynosi 1/3. Wynik składnika koszyka to jego średnia cena zamknięcia podzielona przez jego początkową cenę referencyjną minus jeden. Średnia cena zamknięcia aktywów bazowych jest średnią arytmetyczną wartości aktywów netto danego składnika koszyka, z 1 października 2026 r., 4 stycznia 2027 r., 1 kwietnia 2027 r., 1 lipca 2027 r., 1 października 2027 r., 4 stycznia 2028 r., 3 kwietnia 2028 r., 3 lipca 2028 r., 2 października 2028 r. i 2 stycznia 2029 r.

Początkowe ceny zamknięcia zostały wskazane poniżej.

Składnik koszyka	Początkowa cena zamknięcia
Fidelity Funds - Strategic Bond Fund A-ACC	Do ustalenia
ALIOR SFIO - ALIOR Konserwatywny	Do ustalenia
PZU FIO Parasolowy – PZU FIO Papierów Dłużnych POLONEZ	Do ustalenia

Początkową ceną referencyjną składników koszyka jest wartość aktywów netto takich aktywów bazowych na dzień 1 lipca 2026 r.

Warunki produktu stanowią także, że jeśli zajdą pewne nadzwyczajne okoliczności (1) może nastąpić modyfikacja produktu i/lub (2) emitent produktu może wcześniej wykupić produkt. Przypadki te zostały wyszczególnione w warunkach produktu i odnoszą się głównie do instrumentów bazowych, produktu oraz twórcy produktu. Zwrot (jeśli jakikolwiek), który otrzymają Państwo w przypadku takiego wcześniejszego wykupu prawdopodobnie będzie inny, niż scenariusze opisane powyżej i może wynieść mniej, niż kwota, którą Państwo zainwestowali.

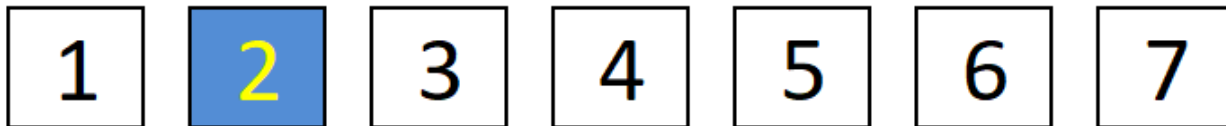
Docelowy inwestor indywidualny

Produkt powinien być oferowany inwestorom indywidualnym, którzy:

- posiadają zaawansowaną wiedzę i kompleksowe zrozumienie produktu, jego rynku oraz jego specyficznych ryzyk i korzyści oraz posiadają doświadczenie w sektorze finansowym, w tym częste dokonywanie transakcji lub utrzymywanie dużych pozycji produktów o podobnym charakterze, poziomie ryzyka i złożoności;
- dążą do wzrostu kapitału, spodziewają się zmian w wynikach instrumentów bazowych, które będą generowały korzystny zwrot oraz posiadają horyzont inwestycyjny rekomendowanego okresu posiadania opisany poniżej;
- akceptują ryzyko, że emitent lub gwarant może być niewypłacalny lub może utracić zdolność do regulowania swoich zobowiązań z tytułu obligacji, lecz w innym wypadku nie są w stanie ponieść straty z tytułu inwestycji;
- są gotowi zaakceptować poziom ryzyka w celu osiągnięcia potencjalnych zwrotów z inwestycji, który jest zgodny z przedstawionym poniżej ogólnym wskaźnikiem ryzyka;
- nabywają produkt inwestycyjny, przedstawiony przez sprzedawcę lub doradcę, zgodnie ze zbadanym profilem inwestycyjnym.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

Wskaźnik ryzyka



Niższe ryzyko



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będą Państwo utrzymywać produkt do dnia 9 stycznia 2029 r. Jeśli spieniężą Państwo inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy. Mogą nie być Państwo w stanie łatwo sprzedać produktu lub będą musieli Państwo sprzedać produkt po cenie, która znacznie wpłynie na uzyskany zwrot.

Wyższe ryzyko

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego produktu w porównaniu z innymi produktami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na produkcie z powodu zmian rynkowych lub w skutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Państwu pieniędzy.

Sklasyfikowaliśmy ten produkt jako 2 na 7, co stanowi niską klasę ryzyka. Uwzględniliśmy dwa elementy: (1) ryzyko rynkowe – że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako małe, oraz (2) ryzyko kredytowe – że złe warunki rynkowe najprawdopodobniej nie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Państwu pieniędzy.

Mają Państwo prawo do otrzymania co najmniej 104,00% wartości nominalnej produktu. Wszelkie kwoty powyżej tej wartości i wszelkie dodatkowe zwroty, zależą od przyszłych zachowań rynku i są niepewne. Taka ochrona przed przyszłymi zmianami cen na rynku nie będzie obowiązywać, jeśli spieniężą Państwo produkt przed 9 stycznia 2029 r. Jeśli nie będziemy w stanie zapłacić Państwu należnej kwoty, mogą Państwo stracić całą swoją inwestycję.

Inflacja obniża wartość nabywczą pieniądza w czasie, co może spowodować spadek wartości realnej każdego zwróconego kapitału lub odsetek.

Ostateczna wartość zwrotu z produktu zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie.

Scenariusze przedstawione poniżej bazują na rezultatach z przeszłości i określonych założeniach. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusze dotyczące wyników

Zalecany okres utrzymywania:	2 lata i 6 miesięcy		
Przykładowa inwestycja:	40.000,00 PLN		
Scenariusze	W przypadku wyjścia z inwestycji po 1 roku	W przypadku wyjścia z inwestycji po 2 latach i 6 miesiącach (zalecany okres utrzymywania)	
Minimum	41.600 PLN. Zwrot jest gwarantowany tylko wtedy, gdy utrzymają Państwo produkt do zapadalności. Mogą Państwo stracić część lub całość inwestycji.		
Warunki skrajne	Jaki zwrot możecie Państwo otrzymać po odliczeniu kosztów	37.321 PLN	41.600 PLN
	Średni zwrot w każdym roku	-6,7%	1,6%
Niekorzystny	Jaki zwrot możecie Państwo otrzymać po odliczeniu kosztów	37.914 PLN	41.600 PLN
	Średni zwrot w każdym roku	-5,2%	1,6%
Umiarkowany	Jaki zwrot możecie Państwo otrzymać po odliczeniu kosztów	39.528 PLN	43.537 PLN
	Procent zwrot w każdym roku	-1,2%	3,4%
Korzystny	Jaki zwrot możecie Państwo otrzymać po odliczeniu kosztów	41.242 PLN	46.260 PLN
	Średni zwrot w każdym roku	3,1%	5,9%

Scenariusze korzystny, umiarkowany, niekorzystny oraz skrajny prezentują możliwe wyniki wyliczone na podstawie symulacji z użyciem ostatnich notowań aktywów referencyjnych z okresu 5 lat. W przypadku przedterminowego wykupu założono, że nie doszło do reinwestycji. Scenariusz warunków skrajnych pokazuje ile pieniędzy mogą Państwo odzyskać w skrajnych warunkach rynkowych. Produkt nie może być łatwo spieniężony. Jeżeli wyjdą Państwo z inwestycji wcześniej niż zalecany okres utrzymywania.

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu, ale mogą nie obejmować wszystkich kosztów, które płacić Państwo doradcy lub dystrybutorowi. W danych liczbowych nie uwzględniono Państwa osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu.

Co się stanie jeśli Goldman Sachs International nie ma możliwości wypłaty?

Produkt nie podlega ochronie w ramach jakiegokolwiek systemu gwarantowania depozytów. Oznacza to, że jeżeli staniemy się niewypłacalni, a gwarant również stanie się niewypłacalny lub w inny sposób nie dokona pełnej płatności w ramach gwarancji, mogą Państwo ponieść całkowitą stratę z tytułu zainwestowanej kwoty.

Jakie są koszty?

Osoba doradzająca Państwu w zakresie produktu lub sprzedająca Państwu ten produkt może nałożyć na Państwa inne koszty. W takim przypadku osoba ta przekaze Państwu informacje na temat tych kosztów i pokaże, jaki wpływ będą miały na Państwa inwestycję.

Koszty w czasie W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji oraz okresu utrzymywania produktu. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych okresach inwestycji. Czas trwania tego produktu jest niepewny, ponieważ może on zakończyć się w różnym czasie w zależności od rozwoju rynku. Przedstawione tutaj kwoty uwzględniają dwa różne scenariusze (wczesne wezwanie i termin zapadalności). W przypadku podjęcia decyzji o wyjściu z produktu przed jego zakończeniem, oprócz podanych tutaj kwot mogą obowiązywać koszty wyjścia.

Założyliśmy, że:

- zainwestowano 40.000,00 PLN
- wyniki produktu, które są spójne z każdym przedstawionym okresem posiadania.

	<i>W przypadku spieniężania inwestycji po 1 roku</i>	<i>W przypadku wyjścia po 2 latach i 6 miesiącach</i>
Łączne koszty	2.046 PLN	1.200 PLN
Wpływ kosztów w skali roku*	5,3%	1,3% każdego roku

*Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Państwa zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku wyjścia z inwestycji po upływie zalecanego okresu utrzymywania, prognozowana średnia roczna stopa zwrotu wynosi 4,7% przed uwzględnieniem kosztów i 3,4% po uwzględnieniu kosztów.

Możemy podzielić się częścią kosztów z osobą sprzedającą Państwu produkt, aby pokryć koszty usług, które świadczy ona na Państwa rzecz. Osoba ta poinformuje Państwa o kwocie.

Struktura kosztów

	Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu	W przypadku wyjścia z inwestycji po 1 roku
Koszty wejścia	3,0% kwoty, którą wpłacają Państwo, wchodząc w tę inwestycję. Koszty te są już zawarte w cenie, którą Państwo płacą.	1.200 PLN
Koszty wyjścia	2,1% Państwa inwestycji, zanim zostanie ona wypłacona. Koszty te są już wliczone w cenę, którą Państwo otrzymują i ponoszone są tylko w przypadku wyjścia przed terminem. Jeśli utrzymają Państwo produkt do terminu zapadalności, nie zostaną poniesione żadne koszty wyjścia.	846 PLN

Ile czasu powinienem posiadać produkt i czy mogę wcześniej wypłacić pieniądze?

Zalecany okres utrzymywania produktu: 2 lata i 6 miesięcy

Zalecany okres utrzymywania produktu wynosi 2 lata i 6 miesięcy, ponieważ produkt zaprojektowany został tak by był utrzymany do daty wykupu. Niemniej produkt może zostać zamknięty wcześniej w przypadku zdarzenia autocall lub nadzwyczajnych okoliczności. Nie mają Państwo umownego prawa do wykupu produktu lub rozwiązania produktu przed terminem wykupu.

Twórca nie jest zobowiązany tworzyć rynku wtórnego w odniesieniu do produktu, ale w poszczególnych przypadkach może odkupić produkt przed terminem zapadalności. W takich wypadkach oferowana cena będzie uwzględniała spread pomiędzy ceną kupna i sprzedaży oraz wszelkie koszty związane z zamknięciem pozycji zabezpieczających przez twórcę produktu. Dodatkowo, osoba która sprzedała Państwu produkt może żądać od Państwa prowizji za sprzedaż produktu.

Jak mogę złożyć skargę?

Wszelkie skargi dotyczące osoby doradzającej w zakresie produktu lub go sprzedającej (takiej jak pośrednik) należy kierować bezpośrednio do tej osoby. Wszelkie skargi dotyczące produktu lub zachowania twórcy należy kierować zgodnie z zaleceniami wskazanymi na stronie <http://www.gspriips.eu>. Skargi mogą również być adresowane na piśmie do Goldman Sachs International, PRIIP KID - Compliance Securities, Plumtree Court, 25 Shoe Lane, Londyn, EC4A 4AU, Wielka Brytania, lub mogą być wysłane e-mailem na adres gs-eq-priip-kid-compliance@gs.com.

Inne istotne informacje

Wszelkie dodatkowe informacje dotyczące produktu, w szczególności dokumentacja programu emisyjnego, wszelkie suplementy do niego oraz ostateczne warunki są udostępniane przez twórcę na Państwa prośbę bez dodatkowych opłat. Jeżeli produkt został wyemitowany zgodnie z rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2017/1129 z dnia 14 czerwca 2017 r. w sprawie prospektu, który ma być publikowany w związku z ofertą publiczną papierów wartościowych lub dopuszczeniem ich do obrotu na rynku regulowanym oraz uchylecia dyrektywy 2003/71/WE, lub Brytyjskim Rozporządzeniem o Prospektach (rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2017/1129 w brzmieniu stanowiącym część prawa krajowego Wielkiej Brytanii na mocy Aktu o Wystąpieniu z Unii Europejskiej (2018) i rozporządzeń wydanych na jego podstawie, z późniejszymi zmianami), dokumenty takie będą dostępne również w sposób opisany na stronie <http://www.gspriips.eu>.