

Dokument zawierający kluczowe informacje



Cel

Poniższy dokument zawiera kluczowe informacje o danym produkcie inwestycyjnym. Nie jest to materiał marketingowy. Udzielenie tych informacji jest wymagane prawem, aby pomóc w zrozumieniu charakteru tego produktu inwestycyjnego oraz ryzyka, kosztów, potencjalnych zysków i strat z nim związanych, a także pomóc w porównywaniu go z innymi produktami.

Produkt

Nazwa produktu	Strategia Rynkowa (Europejska Bariera) EUR/PLN 2Y (Eksporter) zgodnie z Regulaminem STR
Nazwa twórcy PRIIP	Alior Bank S.A.
Strona internetowa twórcy PRIIP	Formularz kontaktowy na stronie: https://www.aliorbank.pl/centrum-kontaktu.html
Aby uzyskać więcej informacji, należy zadzwonić pod nr tel.	Departament Skarbu: 22 531 93 00
Właściwy organ twórcy PRIIP w związku z dokumentem zawierającym kluczowe informacje	Komisja Nadzoru Finansowego
Data sporządzenia dokumentu zawierającego kluczowe informacje	12.06.2026

Masz zamiar kupić produkt, który nie jest prosty i który może być trudny w zrozumieniu.

Co to za produkt?

Rodzaj	Strategia Rynkowa Europejska Bariera EUR/PLN (dla Eksportera)
Cele	Strategia Rynkowa Europejska Bariera polega na jednoczesnym zakupie i sprzedaży sekwencji dwóch typów opcji walutowych, opartych na kursie EUR/PLN, z tym samym Kursem Realizacji i tym samym Dniem Rozliczenia – sprzedajesz pakiet barierowych opcji kupna typu European Knock In (obowiązek sprzedaży euro, w przypadku gdy bariera w Dniu Wygaśnięcia Opcji zostanie przekroczona), a kupujesz pakiet waniliowych opcji sprzedaży (prawo do sprzedaży euro). Parametry opcji dobiera się w ten sposób, aby strategia była bezkosztowa – tj. żeby premia opcyjna którą otrzymałbyś ze sprzedaży opcji pokryła premię opcyjną, którą płaciłbyś za zakup opcji. Wartość strategii opcyjnej jest zmienna. Zależy ona od wahań kursu walutowego EUR/PLN. Jeśli w wybranym Dniu Rozliczenia Kurs EUR/PLN spadnie poniżej Kursu Terminowego, będziesz miał prawo do sprzedaży określonego w EUR nominału po wyższym od rynkowego Kursie Terminowym. W przypadku utrzymania się kursu w przedziale między Kursem Terminowym a Poziomem Bariery Włączającej, nie nastąpi żadne rozliczenie. Jeśli w dniu wygaśnięcia kurs znajdzie się powyżej Poziomu Bariery Włączającej, będziesz miał obowiązek sprzedaży określonego nominału w EUR, po niższym od rynkowego Kursie Terminowym. Strategia Europejska Bariera może być wykorzystana w celu zabezpieczenia się przed niekorzystnymi zmianami kursu walutowego przez eksportera (który posiada planowane należności w EUR) lub do osiągnięcia zysku w przypadku spadku kursu EUR/PLN. Dla opisywanego produktu założono zalecany okres utrzymywania transakcji równy 2 lata.
Docelowy inwestor indywidualny	Produkt przeznaczony dla Klientów chcących ochronić się przed ryzykiem walutowym (Klient ma przyszłe należności w EUR i chce się zabezpieczyć przed spadkiem kursu EUR/PLN) lub pragnących osiągnąć zysk w przypadku spadku kursu EUR/PLN.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

Wskaźnik ryzyka

1	2	3	4	5	6	7
Niższe ryzyko						Wyższe ryzyko



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywać produkt przez 2 lata. Jeżeli zamkniesz transakcję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego produktu w porównaniu z innymi produktami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na produkcie z powodu zmian rynkowych lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy. Sklasyfikowaliśmy ten produkt jako 7 na 7 co stanowi najwyższą klasę ryzyka. Oznacza to, że niekorzystne zmiany kursu EUR/PLN mogą spowodować dla Ciebie bardzo duże straty.

W pewnych okolicznościach mogą być od Ciebie wymagane dodatkowe płatności, aby pokryć straty. **Całkowita strata, którą możesz ponieść może być znacząca.**

Ten produkt nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz ponieść znaczącą stratę.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz ponieść znaczącą stratę.

Scenariusze dotyczące wyników

Wartość nominalna: 100 000,00 PLN			
Zakładany kurs terminowy EUR/PLN: 4,1625; Zakładany poziom bariery włączającej: 4,8032; Termin rozliczenia: 2 lata			
Scenariusze		1 rok	2 lata (zalecany okres utrzymywania)
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów	-14 602,79 PLN	-14 602,79 PLN
	Średni zwrot w każdym roku*	-14,60%	-7,59%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów	-6 164,21 PLN	-6 164,21 PLN
	Średni zwrot w każdym roku*	-6,16%	-3,13%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów	7,92 PLN	7,92 PLN
	Średni zwrot w każdym roku*	0,01%	0,00%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów	2 919,97 PLN	2 919,97 PLN
	Średni zwrot w każdym roku*	2,92%	1,45%

Uwaga: Powyższe wyniki mają wyłącznie charakter ilustracyjny

* Obliczony jako kwota możliwa do otrzymania po uwzględnieniu kosztów w danym scenariuszu podzielona przez zakładaną wartość nominalną transakcji, tj. 100 000,00 PLN. Wartość zwrotu została wyrażona w skali roku.

W tej tabeli pokazano, ile pieniędzy możesz dostać z powrotem w ciągu 2 lat w różnych scenariuszach przy założeniu, że zawierasz transakcję o wartości nominalnej 100 000,00 PLN. Przedstawione scenariusze pokazują, jakie wyniki mogłaby przynieść Twoja transakcja. Możesz porównać je ze scenariuszami dotyczącymi innych produktów.

Przedstawione scenariusze są szacunkami przyszłych wyników opartymi na dowodach z przeszłości oraz na zmienności wartości tej transakcji i nie stanowią dokładnego wskaźnika. Twój zwrot będzie różnił się w zależności od wyników na rynku i długości okresu utrzymywania produktu.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać lub stracić w ekstremalnych warunkach rynkowych, i nie uwzględnia sytuacji, w której nie jesteśmy w stanie wypłacić Ci pieniędzy. Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu, ale mogą nie obejmować wszystkich kosztów, które płacisz swojemu doradcy lub dystrybutorowi. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu.

Co się stanie, jeśli Bank nie ma możliwości wypłaty?

W sytuacji ogłoszenia przez nas upadłości, masz prawo do wypowiedzenia umowy ramowej zgodnie z ustalonym w tej umowie sposobem rozliczenia stron. W takim przypadku nastąpi przedterminowe rozliczenie transakcji oraz kwoty zamknięcia wynikającej z bieżącej wyceny transakcji, zgodnie z zapisami umowy. Twoja potencjalna strata, powstała z tego powodu, nie jest objęta systemem rekompensat ani poręczeń dla inwestorów.

Jakie są koszty?

Zmniejszenie zwrotu pokazuje, jaki wpływ łączne koszty ponoszone przez Ciebie będą miały na wynik na transakcji, który możesz uzyskać. Łączne koszty obejmują koszty jednorazowe, koszty bieżące i koszty dodatkowe. Kwoty tu przedstawione są łącznymi kosztami samego produktu w różnych okresach utrzymywania. Obejmują one potencjalne kary za wcześniejsze zamknięcie transakcji. Dane liczbowe oparte są na założeniu, że zawierasz transakcję o wartości nominalnej 100 000,00 PLN. Są to dane szacunkowe i mogą ulec zmianie w przyszłości.

Koszty w czasie

Osoba sprzedająca Ci ten produkt lub doradzająca w jego sprawie może nałożyć na Ciebie inne koszty. W takim przypadku osoba ta przekaże Ci informacje na temat tych kosztów i pokaże, jaki wpływ na Twoją transakcję będą miały wszystkie koszty w czasie.

Wartość nominalna: 100 000,00 PLN	W przypadku zakończenia po 1 roku	W przypadku zakończenia po 2 latach
Scenariusze		
Łączne koszty	610,00 PLN	610,00 PLN
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	0,61%	0,30%

Struktura kosztów

W poniższej tabeli przedstawiono: wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na wynik na transakcji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania, w ujęciu rocznym, oraz znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Poniższa tabela przedstawia wpływ na zwrot w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	0,30%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono już w cenę.
	Koszty wyjścia	0,00%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji po upływie terminu zapadalności.
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	0,00%	Wpływ kosztów kupna i sprzedaży przez nas inwestycji bazowych na potrzeby produktu.
	Pozostałe koszty bieżące	0,00%	Wpływ kosztów, które ponosimy corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	0,00%	Wpływ opłaty za wyniki. Potrącamy je z Twojej inwestycji, jeżeli wyniki produktu przekroczą jego poziom referencyjny.
	Premie motywacyjne	0,00%	Wpływ premii motywacyjnych

Ile czasu powinienem posiadać produkt i czy mogę wcześniej wypłacić pieniądze?

Zalecamy okres utrzymywania do daty zapadalności, tj. 2 lata.

Możesz skrócić rozliczenie strategii Europejska Bariera poprzez zawarcie przeciwnej strategii dla całości lub części nominalu. Przyspieszenie rozliczenia transakcji prowadzi do nałożenia na Ciebie kosztów związanych z marżą dla nowej transakcji skracającej rozliczenie.

Jak mogę złożyć skargę?

Możesz złożyć skargę, reklamację lub uwagę na jeden z następujących sposobów:

- Poprzez System Bankowości Internetowej: - po zalogowaniu się Klienta do systemu bankowości internetowej Banku.
- Za pomocą Infolinii:
 - (+48) 12 370 70 00
- Osobiście – bezpośrednio w Placówce Banku.
- Listownie – poprzez wysłanie reklamacji lub skargi za pośrednictwem operatora pocztowego lub firmy kurierskiej na adres Banku ul. Chmielna 69, 00-801 Warszawa.

Inne istotne informacje.

Niniejszy dokument jest przez nas na bieżąco przeglądany i w razie potrzeby aktualizowany. Pod adresem <https://www.aliorbank.pl/przedsiębiorstwa/produkty-skarbowe/ryzyko-walutowe/strategia-rynkowa.html> znajdziesz dodatkowe informacje dotyczące: Strategia Rynkowa (Europejska Bariera) EUR/PLN 2Y (Eksporter) zgodnie z Regulaminem STR.